

事業承継支援の取組み

- ◆ 事業承継マッチング支援のサービス開始からの累計実績（元年度～4年10月）は、申込登録（譲渡・譲受合計）が約7,000件、引き合わせが547件となり、50件が成約に至っています。
- ◆ 成約案件（4年9月までの45件）を見ると、譲渡側は、年商5千万円以下が6割、譲渡価格1千万円以下が5割超（中央値1,000万円）と小規模案件が中心です。赤字企業（2割）も多くはないですが成約に至っています。
- ◆ また、小規模案件ながら、県を跨いで承継した事案も多く見られます（約5割）。事業を譲受した目的は、事業拡大が約6割、新分野進出が約3割、継ぐスタが約1割となっています。

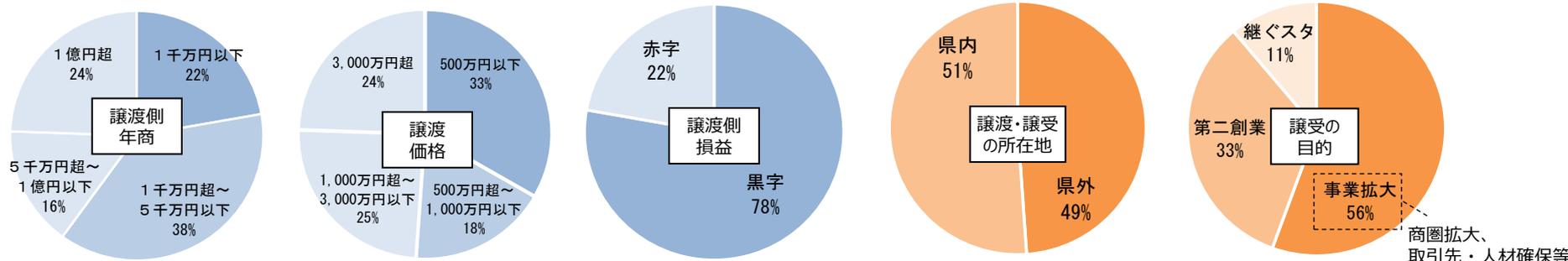
（図表1）事業承継マッチング支援実績（単位：件）

		元年度	2年度	3年度	4年度 (～10月)	累計
申込	譲渡	93	70	1,035	1,009	2,207
	譲受	238	306	2,143	2,131	4,818
	合計	331	376	3,178	3,140	7,025
引き合わせ		32	46	245	224	547
成約		0	2	20	28	50

（参考）成約事例

継ぐスタ × 県外 × 移住 (R4/3)	<ul style="list-style-type: none"> 譲渡側は、小学校から高校生までを対象とする創業50年超の学習塾（経営者80歳、後継者不在） 譲受側（勤務者）は、アプリで教員（青年海外協力隊）として活動後、帰国して学習塾に勤務。経験を活かした継ぐスタを希望し、事業承継 	
第二創業 × 県外 (R3/9)	<ul style="list-style-type: none"> 譲渡側は、「日本夕日百選」に選ばれた景観を楽しむことができる小さな旅館（経営者79歳、後継者（長男）急逝） 譲受側（建築設計業）は、旅館を改装し、新サービス（グランピング）の提供も企図して事業承継 	

（図表2）成約案件の属性（4年9月までの45件）



事業承継成約事例

継ぐスタ×県内

- 譲渡側は、東京都の住宅街の幹線道路沿いに立地し、夫婦二人で営んできた小さな酒屋。豊富なオーストラリア産のワインや、流通量が極僅かな地方蔵元の日本酒が所狭しと並ぶ
- 当店を受け継いだのは、勤務先でワイン販売に20年以上携わり、ソムリエの資格を持つほどのワインマニア。日本公庫が「事業承継マッチング支援」で両者を引き合わせ、第三者承継が実現
- 承継後、商工会議所から記帳指導等の経営面のサポートを受けている



継ぐスタ×県外×移住

- 譲渡側は、島根県の伝統工芸品「広瀬和紙」の工房。伝統工芸の製造技術を唯一承継した職人だが、後継者が不在のため廃業を検討
- 当工房を受け継いだのは、京都の大学で和紙工芸を専攻し、地元でUターン後、和紙製作の職に就いていた女性。約3年間の修行期間を経て承継を決意
- 商工会から事業承継に向けた計画策定などの面でサポートを受け、承継を実現



第二創業×県内

- 譲渡側は、熊本県で木材加工（プレカット）を営む会社。後継者が不在のため廃業を検討
- 当社の事業を受け継いだのは、寺社仏閣などの伝統建築を手掛ける建築業者。取引先から廃業の話聞いた同社の経営者は、課題であった木材の加工・保管を内製化でき、生産性向上を図れると考え、事業の譲受を打診
- 商工会や事業承継・引継ぎ支援センターから手続き面での支援を受け、承継を実現



第二創業×県外

- 譲渡側は、茨城県でプラモデルや人体模型等を製造するプラスチック製品製造業。後継者が不在のため日本公庫の「事業承継マッチング支援」に加え、公庫からの提案で民間のM&Aマッチングサイトにも登録
- 当社を受け継いだのは、東京都でキーホルダー等を製造する玩具製造業。生産能力の増強を目的としたM&Aの相手探しのため、譲渡側と同様のマッチングサイトに登録
- 事業承継・引継ぎ支援センターから手続き面での支援を受け、承継を実現

